

Практический тренинг для участников государственных и коммерческих закупок.

Анонс:

Актуальность: В настоящее время система государственных и коммерческих закупок РФ претерпела ряд существенных изменений, это обусловлено вступлением в силу с 1 июля 2019 года 71-ФЗ и отдельных положений 502-ФЗ, данные нормативные правовые документы откорректировали практически все этапы закупочной деятельности в том числе со стороны поставщика, подрядчика, исполнителя. Так изменились основания предоставления обеспечения заявок, порядок работы с обеспечением исполнения контракта на этапе исполнения, освобождение от оплаты обеспечения исполнения контракта для СМП и СО НКО при выполнении ряда условий, расширение возможности для передачи контракта «второму» месту. Наше мероприятие будет полезным как для новичков, так как затрагивает все этапы участия в государственных и коммерческих закупках, так и для продвинутых участников закупок, в программе последние изменения и скрытые аспекты работы с данной категорией клиентов.

Место проведения: г. Южно-Сахалинск, пер. Алтайский, 10, конференц зал на 2-ом этаже здания гостиницы "Юбилейная"

Даты проведения:

17 июля 2019 года «Практический тренинг: эффективное участие в государственных закупках» (44-ФЗ)

18 июля 2019 года «Практический тренинг: эффективное участие в корпоративных закупках» (223-ФЗ)

Время проведения: с 10-00 до 17-00, перерыв на кофе брейк.

Возникли вопросы, обращайтесь:

АНО ДПО «Институт закупок»
Ворначева Елизавета Владимировна
г. Новосибирск
Раб. 8(383)-209-27-67
Внутренний номер: 2023
Моб. 8-929-322-22-21
E-mail: vev@tenderyprok.ru

Сахалинский Фонд развития предпринимательства
Сахалинской области
г. Южно-Сахалинск
Тел.: 8(4242) 500-740;
Моб.: 89147556787 (25-67-87)
E-mail: cpp65_fsrp@mail.ru

**«Практический тренинг: эффективное участие в государственных закупках» (44-ФЗ)
Дата проведения 17.07.2019г.**

Подготовительный этап:

- Работа по внесению изменений в учредительные документы (при необходимости).
- Получение электронной подписи.
- Обзор электронных торговых площадок.
- Регистрация в Единой информационной системе. Аккредитация на электронных торговых площадках.
- Нормативные основы закона 44-ФЗ.
- Настройка системы поиска, принципы фильтрации тендеров, введение категорий закупок.
- Выбор системы налогообложения для увеличения вероятности победы в тендере.

Аналитика:

- Источники и методы анализа сложившейся ситуации в сегменте B2G на Вашем рынке.
- Анализ свободных ниш в сфере госзакупок как источник дополнительных точек роста.
- Заработок на госзаказе при небольших вложениях: самозанятость, дополнительный бизнес для ИП.
- До какого момента необходимо мониторить ситуацию по конкретной закупке.

Риски:

- Правила отбора выгодного тендера.
- На что необходимо обращать особое внимание при принятии решения об участии или не участии в закупке.
- Обязанность заказчиков накладывать штрафные санкции при неисполнении со стороны поставщика условий контракта.
- Риски попадания в реестр недобросовестных поставщиков.

Кейсы по участию и победам:

- «Воронка» тендеров как основа эффективной работы на данном рынке.
- Нарушение прав и законных интересов участников закупок (ограничение конкуренции и иные механизмы снижения привлекательности участия в конкретной закупке)
- В какой момент нужно «уходить» с торгов.
- Практические примеры, при которых участники закупок бесплатно исполняют или даже платят за заключение контракта и при этом ведут успешный бизнес.

Дальнейшее развитие на данном рынке:

- Предоставление рекомендаций по дальнейшему развитию на рынке государственных и муниципальных закупок. Закрепление гос. контрактов, закрепление партнерских отношений, выход на неконкурентные способы закупок.
- Выстраивание работы для постоянного генерирования потока клиентов – формирование тендерного отдела, аутсорсинг услуг, самостоятельное включение.

Возможно на мероприятии будут приглашены представители электронных площадок

Директор Института закупок



В. Н. Крюков

Согласовано

Директор

Микрокредитная компания

«Сахалинский Фонд развития предпринимательства»

Л.Я. Черняго

«Практический тренинг: эффективное участие в корпоративных закупках» (223-ФЗ)

Дата проведения: 18.07.2019

Подготовительный этап:

- Фундаментальные отличия сферы коммерческих закупок от госзаказа.
- Клиенты, которых можно найти здесь.
- Внесение корректировок в электронную подпись.
- Обзор крупнейших ЭТП работающих по 223-ФЗ: необходимые документы, порядок и сроки аккредитации, тарифы за участие.

Аналитика:

- Правила работы при изучении положения о закупках конкретного заказчика.
- Отбор закупок с высокой рентабельностью
- Сравнительный анализ маржинальности сферы госзакупок и коммерческого заказа
- Сбор информации важной для анализа сложившейся ситуации на вашем рынке в данном сегменте.

Риски:

- Проблемы дебиторской задолженности.
- Порядок действий при некорректном отклонении победителя.
- Правовые «ловушки» закупок отдельных юр. лиц (документация о закупке, техническое задание, проект договора).

Кейсы по участию и победам:

- Типология возможных способов определения поставщика, предусмотренных законодательством и положениями о закупке.
- Сравнительный анализ аукциона и конкурса.
- Обзор видов неторговых способов определения поставщиков.
- Обзор способа закупки – единственный поставщик в положениях заказчиков в рамках законодательства о закупках отдельными видами юридических лиц.
- Правила определения своего ценового предложения при закрытой форме подачи (запросы котировок, предложений и аналогичные способы).

Дальнейшее развитие на данном рынке:

- Демонстрация несоизмеримо больших возможностей по выстраиванию долгосрочных партнерских отношений с заказчиками данного рынка.
- Выход на закупки с ограниченным участием и пред квалификацией.

Возможно на мероприятии будут приглашены представители электронных площадок

Директор Института закупок



В. Н. Крюков

Согласовано

Директор

Микрокредитная компания

«Сахалинский Фонд развития предпринимательства»

Л.Я. Черняго